



Le aziende pensano in grande, a partire dal Data Center.

Univeg Trade Spain sceglie di seguire l'esperienza di Univeg Trade Italy adottando la tecnologia Cisco UCS mini, per dotarsi di un datacenter a elevate prestazioni, flessibile e in grado di seguire il business nel presente e nel futuro.

“ Per un'azienda delle nostre dimensioni Cisco UCS Mini ha il taglio ideale per fornire elevate prestazioni a un costo accessibile. Per il medio-piccolo mercato italiano e spagnolo, è il prodotto vincente.” ”

Paolo Brunello, IT Manager Univeg trade Italy & Spain

Anche le aziende di medie e piccole dimensioni hanno necessità di infrastrutture di Data Center con funzionalità e prestazioni di classe enterprise. Univeg Trade Italia ha raggiunto i propri obiettivi di scalabilità e flessibilità grazie a Cisco UCS, un soluzione pensata con caratteristiche in linea con i requisiti di realtà che hanno bisogno di tecnologia in grado di supportare e di crescere con il business, senza compromessi di innovazione e consolidamento e con un rapporto qualità prezzo vantaggioso a protezione dell'investimento nel lungo periodo.

La sfida

- Allestire un Data Center di nuova generazione
- Fornire prestazioni e affidabilità di altissimo livello tramite un'infrastruttura adeguata alle dimensioni aziendali
- Contenere i costi di gestione e gli spazi fisici occupati dagli apparati

Univeg Trade Italia è la divisione italiana dell'omonimo Gruppo belga che, con la sua presenza in 25 paesi, è il terzo a livello mondiale nella produzione, logistica, confezionamento e distribuzione di prodotti freschi. Nata nel 1969 e con sede a Trevenzuolo (VR), l'azienda è specializzata nell'import/export di frutta e verdura fresca e opera nell'esportazione di prodotti italiani nel Nord Europa e in tutta l'area del Mediterraneo. A questo si aggiunge la pianificazione completa di trasporti, sia per il proprio business che per terzi.



Per la gestione dei sistemi informativi Univeg Trade Spain si affida all'esperienza di Univeg Trade Italy e ne condivide la visione. Proprio dalla sede italiana è partito un progetto di modernizzazione dell'architettura di Data Center che ha previsto una prima fase con l'integrazione di Cisco UCS nel cuore dell'IT di Univeg Italia. L'esigenza di migrare i servizi erogati internamente su una piattaforma di virtualizzazione a elevate prestazioni e affidabilità ha spinto l'azienda veronese a confermare la tecnologia Cisco anche per la sede di Valencia. La dimensione dell'infrastruttura però imponeva una scelta più adeguata al business di Univeg, un requisito a cui l'azienda ha risposto con Cisco UCS Mini.

Si tratta di un progetto implementato grazie al supporto professionale e tecnico di NGS (Next Gen Solutions), azienda partner Cisco specializzata in infrastrutture informatiche di alto livello e nuova generazione in ambito security, networking, wireless e data center. NGS collabora con gruppi industriali di primo piano in importanti progetti per lo sviluppo e l'innovazione di infrastrutture informatiche volte alla riduzione dei costi e al miglioramento dell'efficienza generale, con particolare focalizzazione nelle aree network & system security di nuova generazione, networking avanzato, alta disponibilità e business continuity a livello applicativo. A questo si aggiunge il ruolo di Azlan, la Enterprise Division di Tech Data Corporation, il più grande distributore in Europa a valore aggiunto di soluzioni di networking, server midrange enterprise, storage e di comunicazioni unificate. La BU Cisco di Azlan annovera certificazioni per ogni architettura Cisco e lavora da sempre a fianco di partner tecnologici come NGS per supportarli nella definizione e nel deployment delle soluzioni più idonee al fabbisogno dell'utente finale.

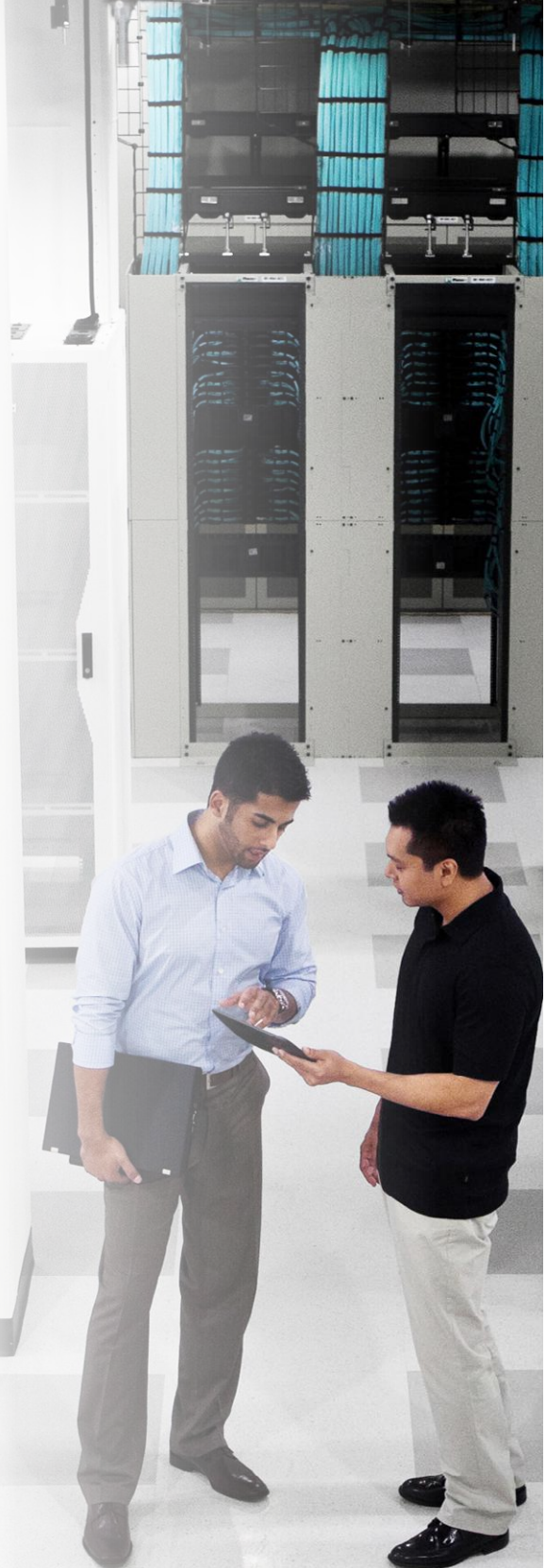
Case Study | Univeg trade Italia

Dipendenti: 100

Sede: Trevenzuolo (VR)

Settore: Alimentare

Cisco UCS Mini mette a disposizione le prestazioni e l'affidabilità di classe enterprise dei sistemi UCS Cisco con la flessibilità e la scalabilità pensate su misura per le realtà con dimensioni ridotte, le filiali e le sedi remote (e con costi adeguati).



La soluzione

• Adozione di Cisco UCS Mini per la sede spagnola

Nessun compromesso in prestazioni

La principale esigenza che ha spinto Univeg Trade Italia a rivolgersi a NGS per adottare Cisco UCS mini va individuata negli aggiornamenti all'infrastruttura del Data Center necessari per consentire un upgrade di tutte le applicazioni alla base del business aziendale. "Avevamo bisogno di un Data Center di nuova generazione ma dimensionato alla nostra realtà e ottenibile attraverso un investimento adeguato", precisa Paolo Brunello, IT Manager di Univeg trade Italia e della sede di Valencia. Era importante anche ridurre il numero di componenti fisiche all'interno dell'area dedicata al Data Center. "Siamo presenti in un edificio nel centro cittadino in cui la necessità di dedicare il maggior spazio possibile al business è all'ordine del giorno".

Al ridimensionamento in termini di volumi occupati corrispondeva anche la volontà di adeguare la grandezza del database e dello spazio virtuale da riservare all'archiviazione della mole di dati e documenti digitalizzati. "Volevamo intraprendere una politica di back-up più affidabile e con una maggiore scalabilità", continua Brunello. Esigenza a cui va ad aggiungersi la garanzia di affidabilità e disponibilità dei servizi fondamentali per l'attività quotidiana. "Avendo sempre perseguito un approccio fisico al Data Center eravamo soggetti alla stabilità dell'hardware. La nuova infrastruttura doveva essere totalmente ridondata per consentire, in caso di problemi, una disponibilità costante".

Non ultima l'esigenza di abbattere i costi generali di gestione. Il Data Center di Valencia è amministrato dall'IT italiano, era importante quindi poter controllare il tutto da remoto riducendo al minimo le trasferte e spostamenti dall'Italia, evitando quindi di aumentare le spese e il tempo per attività di amministrazione ordinaria.

Soluzioni enterprise a costi da PMI

L'esperienza di innovazione e di consolidamento del Data Center con tecnologia Cisco portata a termine con successo ha spinto Univeg Italia alla scelta di integrare Cisco UCS Mini presso la sede spagnola. Cisco UCS Mini è una soluzione che unisce la portata innovativa della tecnologia Cisco per i Data Center in uno dei prodotti più flessibili in grado di supportare al massimo la crescita di realtà di medie dimensioni come Univeg Spagna e, soprattutto, a un costo adeguato. Cisco UCS Mini infatti ha le stesse caratteristiche degli altri sistemi UCS in unità dall'aspetto compatto. Si tratta di una soluzione pensata per le aziende che, avendo esigenze più contenute in termini di quantità di dati, server e spazio fisico, non hanno bisogno di un numero elevato di blade ma, allo stesso tempo, considerano vincente l'approccio alla connettività unificata di Cisco UCS.



L'azienda veronese ha così proposto per Univeg Spagna il modello Cisco UCS Mini dotato di blade server B200, integrato da una piattaforma di virtualizzazione VMWare in aggiunta alla componente di storage e di back-up. La nuova soluzione è stata quindi interconnessa all'infrastruttura Cisco di cui Univeg Trade Spain era già dotata, composta da switch Cisco Catalyst.

L'esperienza di NGS nella fase di scouting delle soluzioni più appropriate è stata decisiva, attività a cui si è aggiunta la competenza di Brunello sulla tecnologia Cisco. "Oltre all'affidabilità, abbiamo subito identificato in Cisco UCS Mini i fattori di scalabilità e flessibilità più adatti a un'espansione futura del nostro Data Center e del business stesso", conferma Brunello, "soprattutto nel caso si presentasse l'esigenza di aumentare la tipologia di applicazioni necessarie all'operatività quotidiana".

Il Data Center evoluto alla base della crescita

Grazie all'adozione di Cisco UCS Mini, l'IT di Univeg trade Italia è riuscito a virtualizzare le applicazioni e i servizi business precedentemente basati sulla piattaforma fisica. Questo ha consentito all'azienda anche di espandere numerose funzionalità che, a causa dei limiti della vecchia infrastruttura, erano limitate per le prestazioni inadeguate. "L'approccio Cisco al Data Center di nuova generazione ci consente di migliorare l'operatività degli utenti e di dimostrare al management dell'azienda che, grazie alle potenzialità del nuovo sistema e alla sua flessibilità, la tecnologia è un fattore di crescita", sottolinea Brunello.

Univeg ha verificato anche quanto sia vantaggioso, con Cisco UCS Mini, poter gestire centralmente dall'Italia sia la parte hardware che l'ambiente virtualizzato del Data Center di Valencia. Un beneficio che ha limitato le trasferte del personale IT per interventi di manutenzione e configurazione. "Non solo siamo in grado di creare Virtual Machine da remoto", chiarisce Brunello, "ma la gestione stessa della componente hardware con la creazione e configurazione di server senza essere sul posto costituisce un valore aggiunto e ci evita di sprecare tempo prezioso per attività di routine".

Brunello sottolinea anche la comodità dell'interfaccia di management della soluzione che, sviluppata in HTML5, permette una visualizzazione anche da dispositivi mobili come tablet e smartphone, svincolando quindi la gestione da una postazione fissa e consentendo le attività di controllo ovunque e con qualunque dispositivo dotato di browser.



Risultati

- Massima affidabilità e prestazioni elevate per i servizi a supporto del business
- Abbattimento dei costi di gestione e di consumo energetico
- L'azienda è pronta a crescere con una soluzione altamente scalabile e flessibile

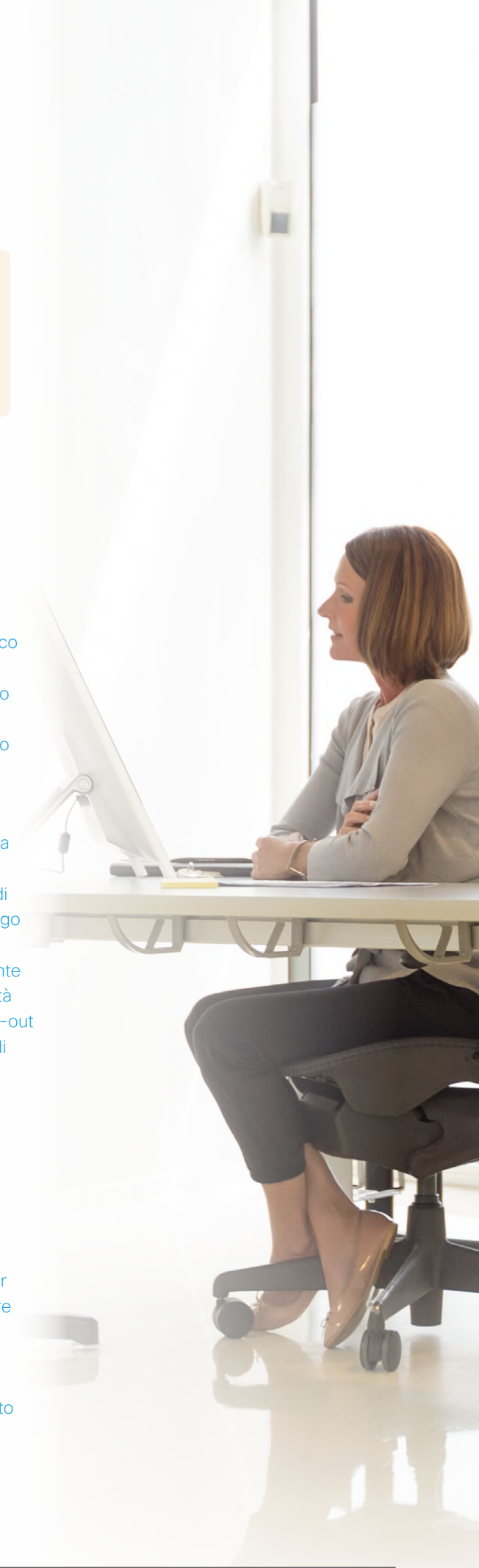
L'innovazione è sempre più green

Oltre agli obiettivi di affidabilità e prestazioni, Univeg Trade Italia può aggiungere ai vantaggi ottenuti attraverso il progetto allestito con NGS e la tecnologia Cisco anche i risparmi derivanti dalle spese collaterali e dai consumi energetici. La mole di apparati fisici nel Data Center spagnolo è stata infatti sensibilmente ridotta e l'impatto sull'approvvigionamento elettrico ne ha risentito di conseguenza. "Oggi consumiamo un decimo di energia rispetto ai numerosi server fisici di vecchia generazione di cui era composto il Data Center precedente", precisa Brunello. "Il risparmio derivato dall'aver concentrato l'intera infrastruttura in un piccolo rack da venti unità è di sicuro interesse".

Una valutazione alla quale va aggiunto il risparmio di spazio occupato da Cisco UCS Mini e da tutto ciò che ne consegue. "La sede di Valencia ospita gli uffici e lo spazio a disposizione è preziosissimo", conferma Brunello. "Oltre ad aver ottimizzato gli spazi ci è stato possibile adeguare il sistema di condizionamento, ottenendo anche in questo caso una riduzione dell'impiego di energia". Senza contare l'abbattimento dei rischi di surriscaldamento e della gestione energetica in caso di black-out. "Avendo ridotto drasticamente il numero di apparati, gli UPS a disposizione ora ci garantiscono la continuità operativa per dieci ore rispetto ai sessanta minuti di prima. In caso di black-out prolungato riusciamo comunque a erogare il servizio e non dare problemi di spegnimento e riavvio delle applicazioni".

Partner Cisco, sinonimo di professionalità

Il livello di soddisfazione di Univeg per Cisco UCS Mini è elevato e va ad aggiungersi all'ottimo rapporto maturato con il partner NGS che fornito la consulenza e seguito il progetto. "NGS ci ha dato un ottimo supporto per comprendere bene le soluzioni disponibili sul mercato e il modo in cui poter combinare le esigenze tecniche con quanto si sarebbe potuto implementare con il budget di partenza", conclude Brunello, confermando Cisco UCS Mini come scelta ideale per le realtà come Univeg Italia. "Con Cisco UCS Mini siamo riusciti a raggiungere la massima qualità e performance con un investimento adeguato alle nostre dimensioni". Per il medio-piccolo mercato italiano, Cisco UCS Mini si conferma così un prodotto vincente.





Prodotti e soluzioni Cisco

Data Center

- Cisco UCS Mini

Per ulteriori informazioni

Maggiori informazioni sulle architetture e sulle soluzioni Cisco citate in questo case study sono disponibili al link

www.cisco.com/web/IT/solutions/datacenter/index.html

Per maggiori dettagli su Univeg trade Italia, consultare la pagina

www.univegtradeitalia.com



Headquarters

Cisco Systems, Inc.
170 West Tasman Drive
San Jose, CA 95134-1706
USA
www.cisco.com
Tel.: 001 408 526-4000

Sede italiana

Cisco Systems Italy
Via Torri Bianche, 8
20871 Vimercate (MB)
www.cisco.com/it
Numero verde: 800 782648
Fax: 039 6295299

Filiale di Roma

Cisco Systems Italy
Via del Serafico, 200
00142 Roma
Numero verde: 800 782648
Fax: 06 51645001

Le filiali Cisco nel mondo sono oltre 200. Gli indirizzi, i numeri di telefono e di fax sono disponibili sul sito Cisco all'indirizzo: www.cisco.com/go/offices.

© 2015 Cisco Systems, Inc. Tutti i diritti riservati. Il logo Cisco è un marchio registrato di Cisco Systems, Inc. negli Stati Uniti e in determinati altri paesi. Tutti gli altri marchi o marchi registrati citati in questo documento o sul sito Web di Cisco sono proprietà delle rispettive aziende.

Univeg Trade Italia is an import/export company that supplies fresh fruits and vegetables to mass-market retailers across Europe. Quick response and quality produce have earned Univeg Trade Italia a reputation of excellence and the trust of its customers. Maintaining the company's quality standards requires an efficient communication network connecting producers, quality control operators, sales managers and customers. By migrating all services to a Pure Storage FlashArray, supply-chain communications are lightning fast and VDI performance has improved dramatically, enabling Univeg Trade Italia to enhance customer satisfaction levels and productivity of its employees.

**BUSINESS TRANSFORMATION**

Employees can now access information much more rapidly from any device, allowing for better quality control and improved sales management. In addition, the need for third-party technical support has been removed.

GEO

EMEA, Italy

INDUSTRY

Retail

“Now everything is simpler and faster, so we can manage the system autonomously. In the same time it took to call our system integrator and open a ticket, I can now manage the issue by myself. This saves us a lot of time and money.”

Paolo Brunello, *ICT Manager*

UNIVEG TRADE ITALIA REAPS THE BENEFITS OF FLASH TECHNOLOGY FROM PURE STORAGE

Being a reliable fruits and vegetables distributor means being able to satisfy customer requests in a timely fashion without sacrificing quality or price. Every hour counts, as fresh produce perishes quickly. This is why Univeg Trade Italia dispatches quality-control operators to visit the fields of its suppliers. They verify the quality and quantity of the produce, document their findings with a high volume of photo images, and communicate this data to the sales department via smartphone or tablet. This process requires a robust messaging system to support a large flow of traffic: the company currently has 100 active mailboxes, 30 of which reach 100 GB in size per mailbox.

This communication system still relies on fax messaging for the exchange of documents, receipts and notices. Univeg Trade Italia manages that with RightFax, SQL-based software that allows the integration and automation of fax distribution with desktop applications. This reduces operational costs, but moves the additional burden of managing thousands of fax messages per day to the IT infrastructure.

Compounding the stress on its IT infrastructure, Univeg Trade Italia adopted VDI three years ago, which negatively impacted user experience. Workstations had become slower and less responsive, making employees skeptical about what was supposed to be a technological improvement.

A TRUSTED PARTNER CAUSES A FULL-FLASH OF INSPIRATION

While these legacy systems could have lasted a couple of years longer, Univeg Trade Italia recognized their limitations. Their sub-optimal performance levels coupled with a growing need for employees to access data 24x7, from any device — including mobile platforms — necessitated a change in direction. This triggered an evaluation of flash storage technology that could deliver the long-term performance, reliability, flexibility and effortless management required by Univeg Trade Italia.

A helping hand came from NGS S.r.L. — Next Gen Solutions, a trusted partner and supplier that recommended Pure Storage. NGS prepared a proof of concept and illustrated all the benefits Pure Storage offered over other vendors. “The support provided by NGS was crucial. It allowed us to fully understand the capabilities of Pure Storage and its various advantages over the competition. This made our choice, and our life, much easier. I still thank them for this whenever I talk to them,” said Paolo Brunello, ICT Manager of Univeg Trade Italia.

COMPANY:

Univeg Trade Italia
www.univegtradeitalia.com

USE CASE:

- VDI – Citrix® XenApp®
- VSI – VMware® vSphere®
- Applications – RightFax® (SQL-based), Microsoft® Exchange®

CHALLENGES:

- Implementation of VDI was negatively perceived by the company's workforce due to worsened user experience.
- Messaging system in use posed limits to the company's needs.
- Legacy storage was unable to meet operational reliability and performance requirements.
- Small IT department was dependent on costly third-party services for storage systems management.

IT TRANSFORMATION:

- All-flash storage exceeded expectations by providing 3-4x faster data processing.
- 3.71:1 deduplication expanded usable storage capacity.
- Product simplicity and excellent support greatly improved IT management.

“In 20 years working in the IT field, I had never experienced such responsive and proactive technical support.”

Paolo Brunello, *ICT Manager*

Pure Storage offers several advantages over other solutions. The Pure1™ web-based tools make storage management and monitoring effortless. Arrays are highly scalable, allowing the company to start small and expand later by adding other modules with no downtime, performance loss or data migration. Amortization can be prolonged, as the Pure Evergreen™ Storage model keeps the array up-to-date. These traits — together with expected performances of up to 300.000 32K IOPS and consistent <1ms latency — convinced the management of Univeg Trade Italia that Pure Storage was the right partner for the company. The light turned green in no time.

ACCELERATING KEY APPLICATIONS WITH FLASH STORAGE

Deploying the Pure Storage FlashArray proved to be a major departure from the previous storage system by collapsing set up time from an entire week to less than one day. Univeg Trade Italia made the decision to move its entire VDI, Microsoft Exchange messaging system and RightFax fax manager to the Pure Storage array.

The impact of this system upgrade was immediate to Univeg Trade Italia's workforce. In the boot phase of VDI the average logon time dropped to 28 seconds, from 51 seconds with the previous SAN. User experience improved dramatically and is now comparable to the one offered by standalone computers, allowing users to browse and access images and messages quickly and reliably. The improvement in performance also affects the deployment of new virtual machines and the installation of applications, allowing for a quick setup of test environments.

The Pure Storage FlashArray allows Univeg Trade Italia to better respond to critical storage situations. On such occasions, the legacy system forced the company to migrate virtual machines to datastores located on higher-capacity storage pools. Datastores were bound to predefined storage pools, based on the type of RAID required. The new Pure Storage array is much more agile and flexible; datastores are located on different logical volumes, but they refer to a single SSD pool with proprietary RAID. Pools are no longer separated for high-capacity and high-performance disks; top performances are now guaranteed across the entire available space.

SIMPLIFIED MANAGEMENT REVOLUTIONIZES I.T. OPERATIONS

From an IT perspective, the Pure Storage array has proven to be highly flexible, offering an easy-to-use management system that has revolutionized IT operations. “Managing our previous storage solution required advanced skills that we did not have in-house,” Brunello noted. “We used to rely on an external system integrator. Now everything is simpler and faster, so we can manage the system autonomously. In the same time it took to call our system integrator and open a ticket, I can now manage the issue by myself. This saves us a lot of time and money.”

The technical support offered by Pure Storage has proven to be another major benefit to Univeg's ICT manager. “NGS emphasized how Pure Storage provides unmatched customer service and they were right,” Brunello reported. “Their technical support truly goes beyond expectations. On a couple occasions we have had internal problems – a system anomaly during maintenance and an issue with an application. Neither of those problems was caused by the Pure Storage system, but we received technical support anyway. They called us minutes after the issues were identified and in one case they even started a technical escalation. In 20 years working in the IT field, I had never experienced such responsive and proactive technical support.”

A VERY POSITIVE RETURN ON INVESTMENT

Since adopting a Pure Storage FlashArray//M20 six months ago, Univeg Trade Italia is realizing measurable results that have exceeded expectations. Data processing rates are 3 to 4 times faster and data deduplication ratios have reached a 3.71:1. This deduplication rate has slashed the capacity requirements of the internal mail system by almost 70%.

In addition, the cost-effectiveness of the Pure Storage array has become evident. Amortization increased to five years, as the array's exceptional performances convinced Univeg Trade Italia that the company's needs will be satisfied for a longer time than with the previous solution. The Evergreen program plays an important role in guaranteeing long-lasting performances, making it possible for Univeg Trade Italia to safely increase the amortization. Consistent savings are generated also in other areas: energy consumption and cooling costs have been cut in half, while external IT management support has been entirely eliminated.

"However, the most important benefits are not quantifiable," Brunello concluded. "I am talking about the improved user experience, the ease of management and the impeccable technical support. They have entirely reshaped our working experience."



info@purestorage.com
www.purestorage.com/customers

SNAPSHOT UNIVEG Trade Italy



Global produce distributor freshens up network security

Industry

Wholesale and Retail

Challenge

Strengthen network security; maintain high performance; and improve network traffic visibility.

Solution

Palo Alto Networks® Next-Generation Security Platform, including Threat Prevention and URL Filtering.

Subscriptions

Threat Prevention, URL Filtering (with PAN-DB)

Appliances

PA-500 (4)

- Prevented malware and other cyberthreats from compromising critical network services
- Gained a new degree of visibility and control of network traffic
- Reduced policy management time by 30%
- Blocked unwanted users and applications from accessing the network
- Improved bandwidth utilization significantly
- Lowered costs by consolidating multiple devices

UNIVEG Trade Italy exports fresh fruits and vegetables to Northern Europe for the UNIVEG Group, a worldwide distributor of fresh produce, specializing in fruits and vegetables, flowers and plants, and convenience products. Founded in 1969 and based near Verona, UNIVEG Trade Italy also imports overseas products and handles their sales throughout the Mediterranean, leveraging UNIVEG's global transportation and logistics network for import and export activities.

For anyone across northern Europe and the Mediterranean who enjoys eating a juicy tomato or savoring grapes or olives, chances are it's courtesy of UNIVEG Trade Italy. Part of the global UNIVEG Group of companies, UNIVEG Trade Italy relies on a sophisticated transportation and logistics network to bring the freshest fruits and vegetables to merchants across Northern Europe and across the Mediterranean.

Network security and performance is critical to meeting the company's quality and efficiency standards and to ensure accurate and timely deliveries are made while the produce is fresh. Malware attacks were clogging the network, and UNIVEG Trade

Italy lacked the visibility and control to block them. Managing UNIVEG's previous legacy security solution also was time-consuming and costly for the company's small IT organization. UNIVEG Trade Italy needed to simplify its security infrastructure with next-generation technology that could deliver the performance, visibility, and threat prevention to ensure business confidence in the network.

UNIVEG Trade Italy considered offerings from Cisco, Check Point, and Fortinet, but its trusted IT network consultant, NGS, recommended the Palo Alto Networks Next-Generation Security Platform. This platform consists of a Next-Generation Firewall, Threat Intelligence Cloud, and Advanced Endpoint Protection. It delivers application, user, and content visibility and control, as well as protection against known and unknown cyberthreats. The Threat Intelligence Cloud provides central intelligence capabilities, and automates the delivery of preventative measures against cyberattacks.

In its initial deployment, UNIVEG Trade Italy installed a pair of Palo Alto Networks PA-500 firewalls on its network, and

“The Palo Alto Networks Next-Generation Security Platform provides such a complete and integrated solution that we feel it is the most effective and cost-efficient choice to secure our entire global network against cyberattacks. Other platforms just don’t compare.”

Paolo Brunello | IT Manager | UNIVEG Trade Italy

worked with NGS to deploy a second pair of PA-500 firewalls for UNIVEG Trade Spain, another UNIVEG Group company. Both sites are also activated with Threat Prevention and URL Filtering subscriptions, and will soon be enhanced further with GlobalProtect™ and WildFire™.

Paolo Brunello, UNIVEG Trade Italy’s IT Manager, who also has responsibility for UNIVEG Trade Spain, remarks, “With the help of NGS, implementing the Palo Alto Networks platform was fast, and within a couple of weeks we were operational. The network logic of the PA-500 platforms is quite easy to understand, which allowed the migration to go very smoothly.”

With the Palo Alto Networks Next-Generation Security Platform, UNIVEG Trade Italy has effectively stopped malware and other cyberthreats from compromising both Italy’s and Spain’s networks. Brunello’s team now has a whole new degree of visibility of network traffic, and thanks to real-time reporting, the team can quickly resolve issues when they are detected.

“We can now see exactly what users and applications are accessing our networks, and block any unauthorized traffic,” notes

Brunello. “This enables us to protect critical enterprise services that are exposed to the Internet with a security level we never had before.”

In addition, eliminating rogue traffic improved bandwidth utilization significantly, and provided UNIVEG Trade Italy’s and UNIVEG Trade Spain’s network with an important performance boost.

Brunello explains, “Because we have such granular control over the traffic on our networks, business applications run faster and remote users can connect without wait times like before. This helps our employees be more productive and ensures that important logistics are carried out efficiently so our customers get the fresh produce they expect.”

Policy management is also much easier using the Palo Alto Networks Next-Generation Security Platform compared to UNIVEG Trade Italy’s previous Cisco firewalls. In fact after just two weeks, the company’s IT team had reduced the time spent managing policies by 30 percent. And with fewer devices overall to manage, UNIVEG Trade Italy expects substantial cost savings.

Brunello concludes, “The Palo Alto Networks Next-Generation Security Platform provides such a complete and integrated solution that we feel it is the most effective and cost-efficient choice to secure our entire global network against cyberattacks. Other platforms just don’t compare.”